

Universidad de Barcelona  
Departamento de Biblioteconomía y  
Documentación

# Contratación consorciada de recursos electrónicos: una panorámica internacional

Miquel Térmens Graells

[termens@ub.edu](mailto:termens@ub.edu)

Seminario sobre la contratación consorciada de recursos electrónicos en el sur de Europa  
Madrid, 15 de marzo de 2007

# Sumario

1. Consorcios y contrataciones consorciadas en el mundo
2. Consorcios nacionales
3. Consideraciones sobre el rol de los consorcios en el mundo de la información

1.

# Consortorios y contrataciones consorciadas en el mundo

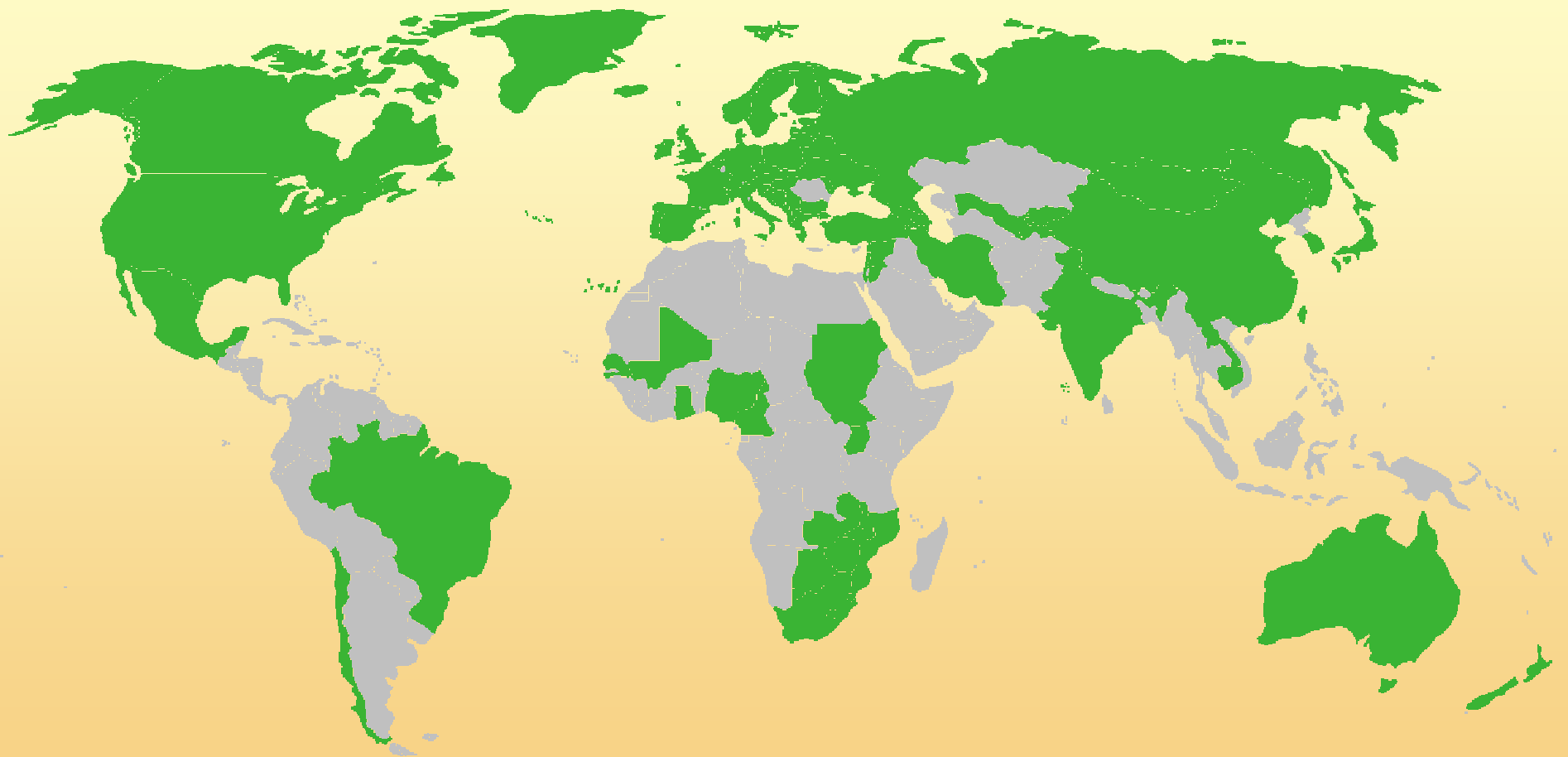
## Organizando los consorcios

- ICOLC
- eIFL.net

## Organizando el acceso

- Hinare
- Agora
- OARE

# Consortios bibliotecarios en el mundo



Fuente: ICOLC y eIFL.net, 2007



# eIFL.net

- 1999. Iniciativa creada por el Open Society Institute (OSI), de la Fundación Soros.
- 2002. Fundación privada.
- 2002-2004. Promoción de los consorcios de bibliotecas en países en desarrollo de Africa, Asia y Europa del Este.
- Unos 50 países afiliados.



# Iniciativas para facilitar el acceso a la información científica digital desde los países en vías de desarrollo

- Hinari



- Agora



- Oare



Funcionamiento asegurado hasta el 2015

- Contenido: medicina.
- Iniciativa de la OMS.
- Inicio 2002.
- Acceso a 3.070 revistas electrónicas desde 1.741 instituciones de 106 países.
- En 2005: 3.500.000 artículos descargados.



# Agora

<http://www.aginternetwork.org/es/>

- Contenido: agricultura.
- Iniciativa de la FAO.
- Desde octubre 2003.
- Proporciona acceso a 918 revistas a 107 países.



## Oare

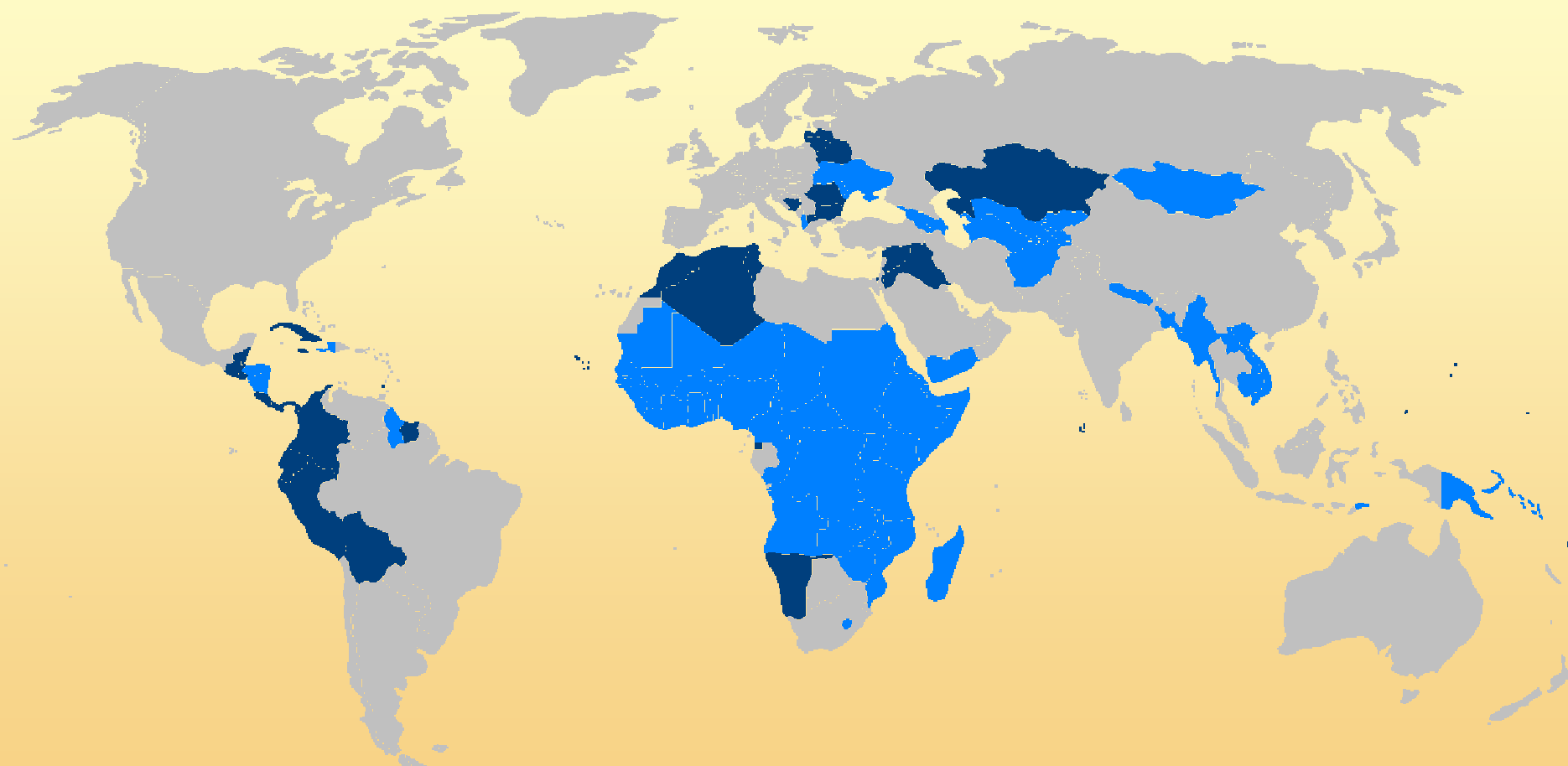
<http://www.oaresciences.org/es/>

- Contenido: medio ambiente.
- Iniciativa de: Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente (PNUMA) y la Universidad de Yale.
- Desde octubre 2006.
- Acceso a 1.000 revistas, bases de datos y obras de referencia, desde 70 países.



## Países elegibles fase 2

(PNB per càpita \$1.000-3.000)



# Crítica a Hinare, Agora y OARE

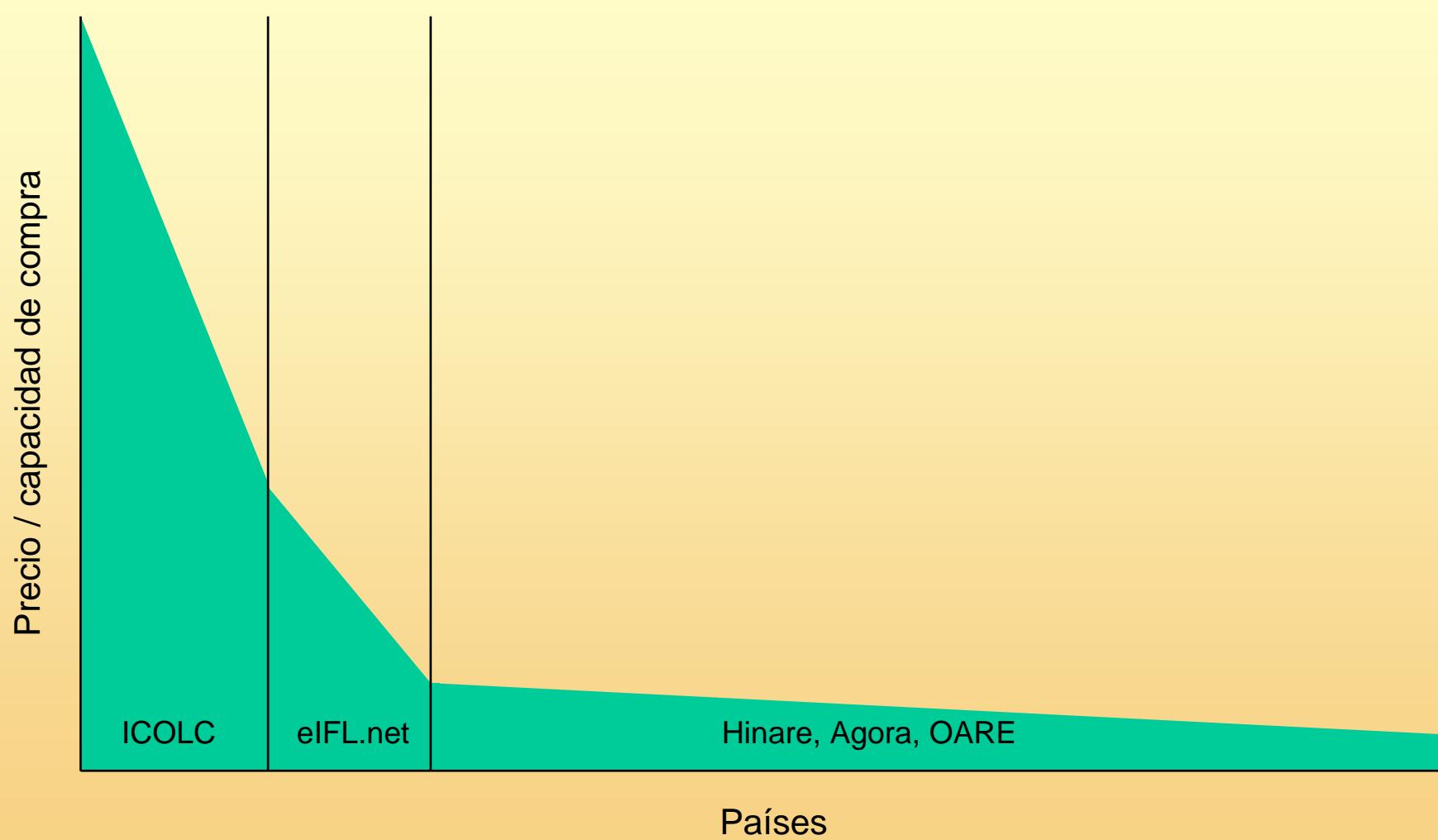
- Exclusiones generales. Han excluído países como China, India, Indonesia, Rusia, Sudáfrica, Turquía y Tailandia, a pesar de tener bajos ingresos per cápita, porque realizan mucha investigación y son buenos clientes de los grupos editoriales.

	PNB per càpita 2001
China	\$1.000,00
India	\$460,00
Indonesia	\$740,00
Rusia	\$1.780,00
Sudáfrica	\$2.830,00
Turquía	\$2.420,00
Tailandia	\$1.950,00

Fuente: Banco Mundial

- Los editores se reservan el derecho a excluir más países de determinados productos.

# Acceso y precio a la medida



## 2. Consortrios nacionales

# Dos visiones del acceso a la información

- La visión "romántica", igualitarista:
  - Hay que lograr el acceso universal a la información.
  - El dinero no ha de ser una barrera.
- La visión económica, diferenciadora:
  - En un mundo globalizado todos los países compiten con todos.
  - La unión hace la fuerza.
  - El estado promueve los medios básicos para competir

# Canadian Research Knowledge Network

- We share a voice within the national agenda
  - research content *is infrastructure*
  - equitable access to research content is *essential public policy*
  - *libraries are central* to a thriving knowledge-based society

*Deb deBruijn, 2004, 2006  
CRKN Executive Director*

**Ofertas**

## “Is information becoming a volatile, omnipresent commodity?”

(Nol Verhagen, Universiteit van Amsterdam, Netherlands)

- El valor está en relación a la capacidad de compra del cliente
- Los precios son negociables
- Cuenta más el volumen que el valor individual de la información
- El empaquetado es parte del valor
- La visibilidad es valor



# Islandia (hvar.is)

307.000 habitantes

- 1999. Primera licencia nacional del mundo: Encyclopedia Britannica
- Acceso e-only para todos los habitantes
- Financiación: 75 % universidades y centros de investigación, 25 % gobierno.

# Canadá

32.000.000 habitantes

- Modelo estructurado de consorcios regionales, temáticos y nacionales.
- 1999. *Canadian National Site Licensing Project (CNSLP)*. 2004. *Canadian Research Knowledge Network (CRKN)*
- *Consortia Canada*. Coalición de 21 consorcios y servicios bibliotecarios para la adquisición de licencias nacionales
- Financiación: básicamente por las instituciones participantes

3.

## Consideraciones sobre el rol de los consorcios en el mundo de la información

# El mercado de las revistas electrónicas

- ¿Existe un mercado?
  - Oferta inelástica
  - Demanda inelástica
- ¿Es un mercado con techo?
  - Antes sí = La crisis de las revistas
  - Ahora no = Los contratos de *big deal*

# La razón del cambio en las suscripciones

- ¿Una imposición de las grandes editoriales?
  - Cambio de paradigma en el negocio aprovechando una situación de monopolio
- ¿Un pacto vendedores-clientes?
  - A mediados de los 90' el negocio de las revistas-e no estaba claro
  - El ejemplo negativo de otras industrias (música, software)

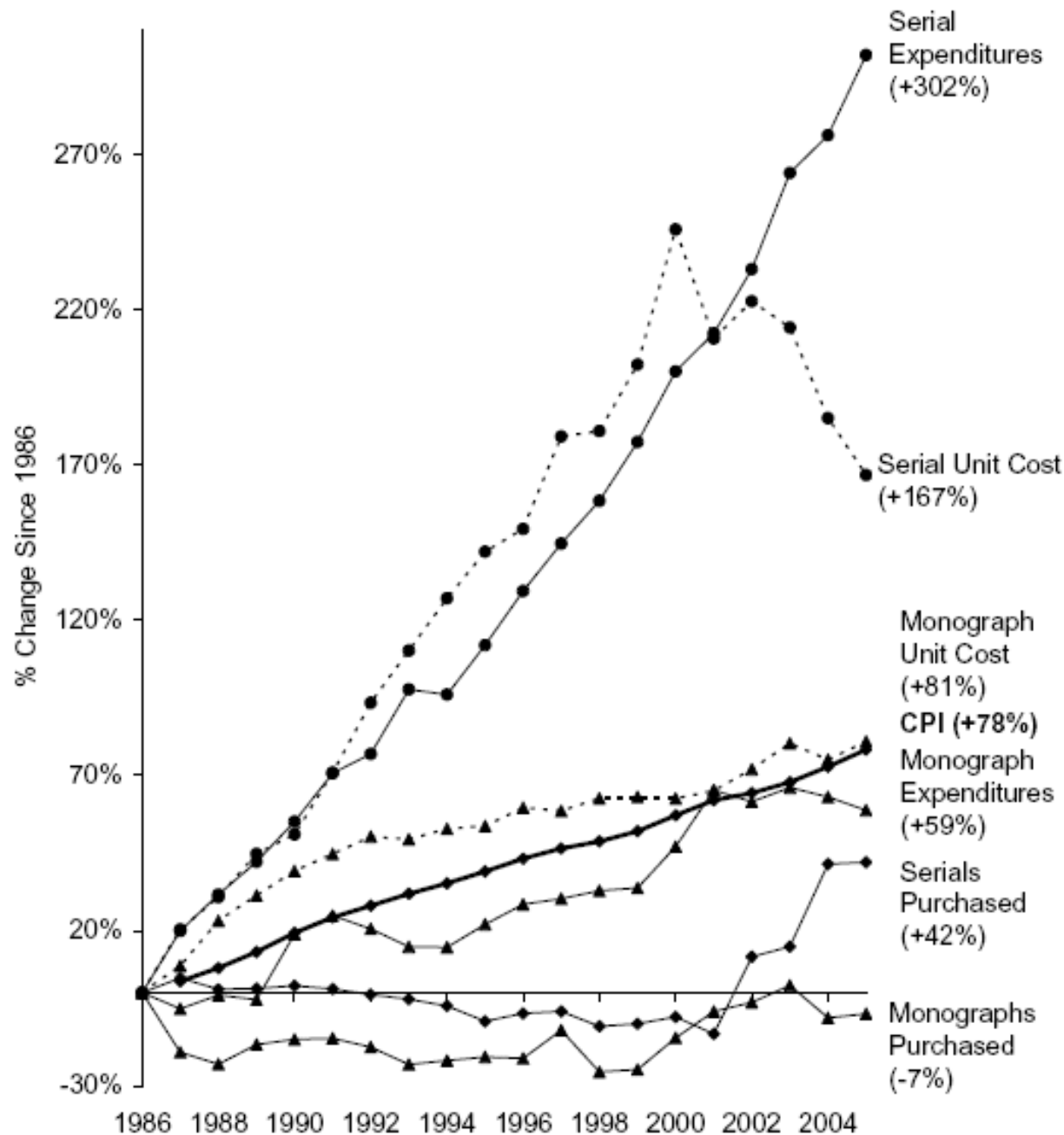
*Congelamos los contratos a cambio de un “premio” para las dos partes.*

# Los resultados del cambio

- Para las editoriales
  - Consolidación de la cifra de negocio
  - Apertura a otros mercados
- Para las bibliotecas
  - De la “crisis de las revistas” a como pagar los contratos de “big deal”
  - De “¿qué revistas daremos de baja?” a “¿qué paquetes deberíamos contratar?”
  - Recuperación del prestigio de los gestores bibliotecarios (y de la biblioteca?)

# Incrementos de precios en las bibliotecas ARL, 1986-2005

Incluye recursos electrónicos desde el 1999-2000



Fuente: ARL Statistics 2004-05. 2006. p. 11.

## ¿Y el futuro? (1)

- ¿Son sostenibles los contratos por paquetes?
  - Desde un punto de vista político: radicalmente sí
  - Financieramente: posiblemente sí
  - Desde un punto de vista de uso: habrá que mejorar
  - Desde un punto de vista de equidad científica: se han de ampliar

## ¿Y el futuro? (2)

- Los consorcios ante la sociedad
  - Han de fomentar la implicación de las partes
  - Han de explicar mejor las reglas del mercado y su posición ante las mismas

Miquel Térmens Graells

[termens@ub.edu](mailto:termens@ub.edu)